

～現場営業のレベルアップを目指す～

営業の基本徹底セミナー

現場営業のレベルアップを目指すためには改めて営業スキルの重要性を再認識し、またなぜ顧客が自社の商品・サービスを利用してくれるのか、顧客のニーズをしっかりと把握したうえで戦略を練ることが非常に大切といえます。

そこで本講座では、レベルアップに必要な営業スキル(ヒアリング、交渉、クローキング等)について、ロールプレイングを通して、すぐに使える営業力を習得し、実践型の自己営業スタイルを作り上げます。事例を交えた実践的でわかりやすい講座ですので、是非ご参加ください。

※実習用に、名刺、会社案内、商品パンフ等のPRツールをお持ちください。

日時 2023年 8月 8日(火)
13:00～17:00

場所 総社商工会館 4F 会議室
(総社市中央6丁目9-108)

受講料 無料

定員 30名(先着順)
(※定員になり次第、締め切らせていただきます)



<講師>

はだ つとむ
葉田 勉 氏

ビジョナリーソリューションズ 代表
中小企業診断士



大学理工学部卒業後、大手電機メーカーにて 商品開発部、営業本部、経営戦略室を歴任し、船井総合研究所に転職。業種業態を問わず、数千万の売上企業から、数百億円企業まで支援。現在は、経営支援機関のサポーターや企業コンサルティング、セミナー講師、企業の社外役員として企業の活性化支援など多方面で活躍。

著書:「顧客満足のストーリー-営業術」同友館

講座内容

- 1.まずは自分の営業特性を知ろう!自分の長所を掴め!
- 2.お客さまから選ばれる営業担当者になるためには!
- 3.営業として成功する3つのポイントとは!
- 4.売れる営業担当者は、マナーと仕事の基本を徹底している!
- 5.商談は最高に喜びを味わえる営業の醍醐味である!
- 6.ロールプレイングで、実践力を身につけよう!
- 7.一日も早く営業担当として自立する!行動計画づくり

【お申込み方法】 下記申込書に必要事項をご記入頂きFAXまたは、上記のQRコードからお申し込みください。

【お問い合わせ先】 総社商工会議所 (TEL0866-92-1122/FAX0866-93-9699)

(2023.8.8)『～現場営業のレベルアップを目指す～営業の基本徹底セミナー』受講申込書

総社商工会議所 行

FAX:0866-93-9699

申込日(2023/ /)

事業所名		TEL	
所在地		e-mail	
受講者氏名	(複数のご参加可能)		

※ご記入いただいた情報は、当会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。